

Trainer-Steckbrief: Peter Mertingk

Diplom-Betriebswirt (FH) Peter Mertingk ist als Selbstmanagement Trainer und Coach seit September 2004 für die Geschäftsführung von KEETSeminare.com verantwortlich.



In mehr als 15 Jahren hat er sich ein Spezialwissen und umfangreiche Praxiserfahrung mit den KEET Tools u.a. in den Bereichen Potentialentfaltung und Coaching angeeignet. Er hat seine Kompetenzen sowohl innerhalb strategischer Projekte als auch bei der Planung und Durchführung operativer Aktivitäten sowie als Projektleiter und bei der Entwicklung von Seminarkonzepten bewiesen.

Innerhalb der letzten fünf Jahre war er zudem tätig für die NIKE Deutschland GmbH und zuvor als wissenschaftlicher Mitarbeiter sowie Lehrbeauftragter an der University of Applied Sciences - Fachhochschule Mainz im Fachbereich III: Wirtschaftswissenschaften -

Doppeldiplomstudiengang International Business. Daneben hatte er eine besondere Trainingsform zur Persönlichkeitsentwicklung weiter entwickelt. Die Tätigkeit als Selbstmanagement Trainer und Coach wurde zur Durchführung von offenen und von inhouse Seminaren fortgeführt.

Davor arbeitete er zweieinhalb Jahre im Vertrieb für denkmalgeschützte Immobilien, baute einen umfangreichen Kundenstamm sowie ein mehrköpfiges Verkaufsberaterenteam mit auf und entwickelte individuelle Steuerspar- und Finanzierungskonzepte. In dieser Zeit sammelte er einschlägige Akquise-, Verkaufs- und Führungserfahrung, sowie Erfahrungen als Trainer und Coach im Rahmen offener Seminare.

Von April 1994 bis April 1998 absolvierte Peter Mertingk ein Studium der Betriebswirtschaftslehre an der University of Applied Sciences, Fachhochschule Mainz, mit Auszeichnung durch das Gutenbergstipendium für die von ihm angefertigte Diplomarbeit. Während dieser Zeit legte er zudem erfolgreich die Ausbildereignungsprüfung über die IHK Mainz ab. Neben dem Studium engagierte er sich regelmäßig als Mitarbeiter und Co-Trainer auf verschiedenen ein- und zweiwöchigen Management Seminaren.

Davor arbeitete er eineinhalb Jahre als Verkaufsberater für ein Finanzdienstleistungsunternehmen in Wiesbaden. Parallel wurde er hier über externe Fortbildungsmaßnahmen für Verkauf, Selbstmanagement und Führung geschult. Er sammelte erste Erfahrungen als Teilnehmer und in Folge als Co-Trainer auf ein- und zweiwöchigen Managementseminaren mit unterschiedlichen Techniken und Methoden zur kreativen Zielerreichung, Personalentwicklung und Potentialentfaltung von Mitarbeitern.