



Erfolg durch Emotionale Intelligenz

"Über den Erfolg eines Unternehmens entscheiden zu 15% die fachliche und zu 85% die emotionale Kompetenz der Mitarbeiter."

Eine Untersuchung der Harvard Business School

„KEET Basic“

Das hocheffektive und Praxis bezogene Seminar zur Steigerung emotionaler Kompetenz.

Informationen zum Seminar:

- 1) Was ist emotionale Intelligenz?
- 2) Wie lässt sich emotionale Intelligenz durch das Seminar „KEET Basic“ steigern?
- 3) Welchen Nutzen haben Sie als Teilnehmer von ihrem Seminar „KEET Basic“?
- 4) Das versprechen doch alle! Was ist das Besondere?
- 5) Was machen wir auf keinen Fall?
- 6) Womit dürfen Sie stattdessen rechnen?
- 7) Ein paar Worte an die hyperkritischen Leser...

An Leser, die dies für graue Theorie halten:

An Leser, für die alles Bisherige schon kennen:

An die besonders erfolgreichen Leser:

- 8) Last but not least.



„Alle zwei Jahre gibt es eine neue Welle von Management Philosophien, aber was Unternehmensführung, Management, Verkauf und fachliche Ausbildung anbetrifft, ist alles Wesentliche erfunden. Das einzige wirkliche noch unerschlossene Potential im Unternehmen ist der Mensch, der seine Chancen erkennen und effizient nutzen kann. Für das Informationszeitalter wird das Erschließen dieser Potentiale Möglichkeiten eröffnen, die vergleichbar sind mit den Möglichkeiten zu Beginn der industriellen Revolution.“

Top Management Berater und ehemaliger Teilnehmer

1) Was ist emotionale Intelligenz?

Eine Studie der internationalen Beratungsgesellschaft PA Consulting Group identifizierte im Rahmen einer Studie die herausragenden Eigenschaften, die „von Führungskräften bis hin zur Exekutive“ in der Zukunft mitgebracht werden müssen: Anpassungsfähigkeit an wechselnde Gegebenheiten (Ambiguitätstoleranz), Teamfähigkeit und Flexibilität beim Umgang miteinander, Entscheidungsfähigkeit und soziales Engagement, sowie emotionale Bindung an das Unternehmen. Diese Qualifikationen sind das Ergebnis emotionaler Kompetenz, auch soziale oder menschliche Kompetenz genannt.

Nach Daniel Goleman setzt sich die Emotionale Intelligenz aus fünf Teilkonstrukten zusammen:

Selbstbewußtheit (Fähigkeit eines Menschen, seine Stimmungen, Gefühle und Bedürfnisse zu akzeptieren und zu verstehen, und die Fähigkeit, deren Wirkung auf andere einzuschätzen)

Selbstmotivation (Begeisterungsfähigkeit für die Arbeit, sich selbst unabhängig von finanziellen Anreizen oder Status anfeuern zu können)

Selbststeuerung (planvolles Handeln in Bezug auf Zeit und Ressourcen)

Soziale Kompetenz (Fähigkeit, Kontakte zu knüpfen und tragfähige Beziehungen aufzubauen, gutes Beziehungsmanagement und Netzwerkpflege)

Empathie (Fähigkeit, emotionale Befindlichkeiten anderer Menschen zu verstehen und angemessen darauf zu reagieren)

Nicht das bloße Vorhandensein von Gefühlen, Emotionen, Stimmungen und Affekten, sondern der bewusste Umgang mit ihnen macht eine hohe emotionale Intelligenz aus. Die Märkte verlangen emotionaler Intelligenz.



Die Märkte verlangen emotionale Intelligenz

Die Märkte verlangen heute von den Unternehmen ein Höchstmaß an Flexibilität, Einsatzbereitschaft und Identifikation mit den Kunden. Das ist nur mit Mitarbeitern zu erreichen die auf Grund Ihrer emotionalen Intelligenz voll hinter Ihrem Unternehmen stehen und, sofern sie im Kundenbereich tätig sind, sich menschlich auf diese einstellen können.

Leider sieht die Praxis anders aus. Wie oft wird fachliche Kompetenz durch fehlende menschliche Kompetenz ihrer Wirkung beraubt. Wie oft fehlt es an Flexibilität und Einsatzbereitschaft.

Im Personalmarketing weiß man, wie wichtig menschliche Kompetenz ist und wie schwierig es bisher war, dieses Potential für das Unternehmen zu erschließen. Das KEET Basic ist die Antwort.

Erschließen Sie mit KEET dieses großartige Erfolgspotential!

Eine in den USA durchgeführte Untersuchung der Harvard Business School hat ergeben, dass 15% des Erfolgs aus fachlicher, jedoch 85% aus menschlicher Qualifikation resultiert. Noch immer werden Jahre auf die Ausbildung der 15% verwendet, während die Ausbildung der 85%, ein Schattendasein führen. Helfen Sie Ihren Mitarbeitern, Ihr wertvollstes Kapital, ihre emotionale Intelligenz erfolgreich weiter zu erschließen.

„Die Einzigartigkeit von Mitarbeitern richtig gefördert verschafft Ihrem Unternehmen Einzigartigkeit“, *Rudolf Mann, Autor des Buches „Das ganzheitliche Unternehmen“*

Machen Sie Ihr Unternehmen sympathisch und einzigartig!

Entwickeln Sie mit KEET eine Unternehmenskultur, die schon am Eingang Ihres Unternehmens zu spüren ist und in deren Rahmen Ihre Mitarbeiter die Bereitschaft haben, sich voll einzubringen; in der sie interessiert sind, ihre Möglichkeiten und Potentiale immer weiter zu erschließen! Solche Mitarbeiter sind der Erfolgsgarant für das vor uns liegende Jahrtausend!

2) Wie lässt sich emotionale Intelligenz durch das KEET Basic steigern?

Ziel des KEET Basic ist es, Hintergründe, Bedeutung und Auswirkungen der emotionalen Intelligenz deutlich zu machen und die Erfolg bringenden Möglichkeiten einsetzbar zu machen. Dazu erschließen die Teilnehmer Potentiale und Fähigkeiten, mit denen Sie zum Beispiel ein Arbeitsklima herbeiführen, das geprägt ist von gegenseitiger Unterstützung und Förderung. Solche **echte Teamfähigkeit** führt durch mehr Freude an der Arbeit zu höherer



Effizienz und geringeren Fehlerquoten. In vielen Fällen wird durch den Besuch unseres Seminars, die in der Praxis oft bestehende „innere Kündigung“ aufgehoben. Es entsteht von innen heraus der Wunsch, sich im Unternehmen konstruktiv und mit vollem persönlichem Einsatz einzubringen.

Auf welchem Weg wird das erreicht?

Eine funktionierende Methode zur Entwicklung emotionaler Intelligenz muss die Individualität des Teilnehmers berücksichtigen. Deshalb ist die KEET Methode keine Konfektionsmethode (vorgefertigte Verhaltenstechniken). Die seit 1972 ständig weiterentwickelten speziellen Eigendialog Übungen gehen individuell auf den persönlichen Entwicklungsstand jedes Teilnehmers ein. Dadurch erzielt er ein Maximum an persönlichem Fortschritt. Für mehr Details zum Übungsablauf schauen Sie bitte unter der Überschrift: *„Das versprechen doch alle! Was ist das Besondere“*.

Die KEET Eigendialog Methode ist eine aus der Praxis entstandene und durch die Praxis stets weiter entwickelte Methode, die „funktioniert“, weil sie die individuelle Gesamtpersönlichkeit des Teilnehmers berücksichtigt. Eingeflossen in die KEET Methode sind die Erkenntnisse und Erfahrungen erfolgreicher und innovativer Unternehmen, moderner Wissenschaftler und engagierter Zukunftsforscher. Den theoretischen Grundlagen liegen Studien zur sozialen Kompetenz und Mitarbeiterbefragungen aus Top-Personalberatungen zu Grunde.

Was wir ihrem Unternehmen zusagen können?

Die Ergebnisse der Seminarteilnehmer sprechen für sich. Sie berichten über

- ... eine verbesserte individuelle Konstitution.
- ... eine wachsende Bereitschaft, sich voll einzubringen
- ... dadurch erheblich mehr Lebensqualität
- ... einen enormen Zuwachs an persönlicher Energie
- ... eine wesentlich geringere Belastung mit Vorurteilen
- ... ein ausgeprägt besseres Lernverhalten
- ... ein viel besseres Teamverhalten
- ... und einen erheblichen Zuwachs an Flexibilität.
- ... einen auffallend größeren Überblick
- ... schnellere Auffassungsgabe
- ... Ziel orientiertes Vorgehen.
- ... wesentlich erhöhte Entscheidungsfähigkeit

Unsere Seminarteilnehmer berichten darüber hinaus von einer geringeren Anfälligkeit für Krankheiten, besonders von grippalen Infekten.



Auf einen Nenner gebracht, Zugewinn ist ein echter Zuwachs an emotionaler Intelligenz und Kompetenz.

Warum machen wir nur offene Seminare, warum?

Eine unterschiedliche Zusammensetzung der Teilnehmerstruktur ist bei der KEET Methode vorteilhaft für die Teilnehmer: Eine „firmenspezifische Sicht“ wird vermieden; die Sichtweisen anderer Teilnehmer aus anderen Branchen bringen frischen Wind in die Lösungsfindung und deren Umsetzung. Neue Perspektiven werden sichtbar.

3) Welchen Nutzen haben Sie als Teilnehmer von Ihrem KEET Basic?

Am Anfang steht ein Ziel

Eckpfeiler emotionaler Intelligenz sind Ziele. Deshalb erarbeiten wir im Vorfeld eines jeden Seminars mit Ihnen ein sehr konkretes individuelles Ziel. Im Seminar erfolgt dann eine Hinführung zu diesem Ziel. Sie lernen Wege kennen und erschließen Fähigkeiten, Ihr Ziel spielerisch zu realisieren. Auch nach dem Seminar bietet diesbezüglich KEET ein effektives Coaching an.

Sie verkaufen sich persönlich, Ihre Ideen, Projekte, Produkte erfolgreicher!

Durch richtiges Einschätzen Ihrer Mitarbeiter, Partner und Kunden, und natürlich Ihres persönlichen Umfeldes erfahren Sie, wie Sie sich persönlich, Ihre Ideen, Projekte, Produkte erfolgreicher darstellen und damit verkaufen. Und zwar

- ... in Verkaufsgesprächen,
- ... in Mitarbeitergesprächen,
- ... in Personalgesprächen.
- ... bei Freunden oder in der Familie
- ... auch im zwischenmenschlichen Bereich

Sie optimieren Verhaltensweisen, bei denen der gewünschte Erfolg ausbleibt.

Die Eigendialog Übungen ermöglichen dies auf eine „spielerisch“ Art und Weise. Die entstehende kreative Sensitivität ermöglicht Ihnen ein erhöhtes Gespür für Erfolg bringende Situationen. Das Ergebnis wird sein

- ... mehr Selbstsicherheit
- ... und ein selbstbewussteres Auftreten.



Sie werden kompetenter

... indem Sie Verhalten und Persönlichkeit in Einklang bringen. Diese Synthese macht Sie authentischer, macht Sie überzeugender und lässt Sie gewinnen durch eine positivere Ausstrahlung. Sie bauen dauerhaftere und tragfähigere Beziehungen zu anderen Menschen auf. Zum Beispiel zu Ihren Kunden, Mitarbeitern, Vorgesetzten, Lebenspartner, Familie und Kindern. Oder Sie Finden Ihren Traumpartner/in mit der emotionalen Intelligenz Ihres Herzens.

Erschließen Sie Ihre Führungsstärken

... nicht durch Dominanz, sondern durch innere Stärke. Sie behalten Abstand, Überblick, und Ihre Entscheidungsfähigkeit selbst in stressigsten Situationen. Sie bleiben im Gleichgewicht, auch bei direkten persönlichen Angriffen, sei es privat oder beruflich. Sie behalten das Zepter in der Hand.

Teamfähigkeit, die in der Praxis funktioniert

Innere Stärke führt zu emotionaler Intelligenz und das zu überzeugendem Auftreten. Sie werden Ihre Teams, Ihre Kollegen, Mitarbeiter und Kunden zu Freunden gewinnen. Ihre Überzeugungskraft wird Ihre Lebensenergie für andere sichtbar zum Ausdruck bringen - Sie strahlen nicht nur Sicherheit und Zuversicht aus, Sie sind sicher und zuversichtlich.

Sie erschließen kreative und intuitive Fähigkeiten

Sie aktivieren verborgene kreative und intuitive Potentiale, mit denen Sie Situationen und Trends von Morgen leichter erfassen und realisieren. Sie kreieren heute bereits Ihre erfolgreichere Zukunft von morgen.

Hohe Flexibilität selbst in stressigen Situationen?

Sie entwickeln die Fähigkeit, selbst in heiklen Situationen Abstand, Überblick und Ihr kompetentes Auftreten zu behalten. Sie agieren flexibel, ohne Ihr Ziel aus den Augen zu verlieren, zum Beispiel in Verhandlungen, unter Termindruck.

Sie verbessern Ihre Effizienz

Zum Beispiel bei Geschäftspartnern, Mitarbeitern, Kollegen, aber auch bei Gesprächen in Ihrer Familie oder bei Ihren Kindern und natürlich bei der Erreichung Ihrer wirtschaftlichen Ziele. Beginnen Sie, zu verdienen, was Sie verdienen



Was verbessern Sie *noch* durch Entwicklung Ihrer emotionalen Kompetenz

- ... Ihre Auffassungsgabe und Lernfähigkeit
- ... Ihr persönliches Zeitmanagement
- ... Ihre körperliche und geistige Vitalität
- ... Ihre Ausgeglichenheit in Beruf und Privatleben
- ... Ihr allgemeines Wohlbefinden und Ihre Gesundheit
- ... Ihre harmonische Partnerschaft
- ... oder die Voraussetzung zum Finden Ihres Traumpartners

Das Seminar „KEET Basic“ ermöglicht einen Entwicklungssprung, der gemeinsam mit Ihrem Partner oder Ihrer Partnerin erlebt werden sollte. Um dies zu fördern, bieten wir besonders günstige Partnertarife!

Erfahren Sie, wie Sie Erfolg, Lebensqualität und Erfüllung auf einen Nenner bringen.

4) Alles das versprechen doch alle! Was ist das Besondere?

Das Besondere ist die **Eigendialog Trainingsmethode**.^[1] Um Erfolg bringende Antworten zu konkreten Situationen zu finden, beantwortet sie die Fragen aus den Eigendialog Übungen völlig unbeeinflusst von außen. Diese Übungsform gewährleistet einen überaus effektiven und effizienten Weg, das persönliche Potential zu erschließen und zukunftsweisende Ergebnisse aus sich heraus zu erzielen.

Auch sind Ihre Ergebnisse dauerhaft. Der bei vorgefertigten Techniken übliche Seminareffekt - *nach anfänglicher Begeisterung ist man 4 Wochen später zum Altbewährten zurückgekehrt* - bleibt aus. Der Grund dafür ist, die Lösungen und neuen Vorgehensweisen, die Sie durch die individuelle Übungstechnik entwickeln, kommen aus Ihnen, sie befinden sich in Einklang mit Ihrer Persönlichkeit und werden deshalb von ihrer eigenen Persönlichkeit unterstützt.

Das ist das Besondere.



5) Was machen wir auf keinen Fall?

Da nur langfristige und dauerhafte Ergebnisse die Zeit und die Kosten für den Besuch eines Seminars rechtfertigen, bleibt bei 7 Tagen **keine Zeit für Motivations- oder Showeffekte**, wie zum Beispiel:

Gruppendynamische Prozesse: Erkenntnisse werden oft verfälscht, oder Teilnehmer werden in Situationen gebracht, die sie überfordern. Bei uns arbeiten Sie mit sich selbst in Verbindung mit einem wechselnden Partner.

Schmerzhaftes Nacherleben beim Optimieren bestehender Erfahrungen: Solche Vorgehensweisen sind in unseren Augen ein überflüssiger Anachronismus. Mit KEET lernen Sie einen spielerischen Weg kennen, der nur erfreuliche Erfahrungen kennt.

Seelen-Striptease: ... lehnen wir grundsätzlich ab. Alle KEET Übungen werden im Eigendialog durchlaufen. Geistig werden Sie unterstützt von einem Ihnen gegenüber sitzenden Übungspartner. Worüber Sie sprechen entscheiden Sie alleine und völlig unbeeinflusst von außen. Alle Seminarteilnehmer schließen außerdem untereinander sowie mit den Co-Trainern und Seminarleitern einen "geistigen Vertrag des Vertrauens". Er stellt sicher, dass alles persönlich Besprochene auch tatsächlich zwischen Ihnen und Ihrem Übungspartner bleibt.

6) Womit dürfen Sie stattdessen rechnen?

- Mit faszinierenden Tagen voller Anregungen und aufregenden Erkenntnissen.
- Mit intensiven und interessanten Gesprächen.
- Mit innovativen und interessanten Menschen.
- Mit neuen Freundschaften und interessanten Verbindungen.
- Mit großartigen neuen Potentialen und Fähigkeiten.
- Mit erfüllenden Zielen.
- Mit wahrer Kreativität.
- Mit Freude und Erfolg.
- Mit erhöhter Lebensqualität.
- Mit einer harmonischeren Partnerschaft.
- Mit mehr finanzieller Freiheit.
- Mit charismatischer Ausstrahlung.
- Mit mehr Gesundheit, Vitalität und körperlichem Wohlbefinden.
- Mit mehr Selbstvertrauen und Zuversicht.
- Mit Willenskraft, Entschlusskraft und Tatendrang.

Das bestätigen uns ehemalige Teilnehmer. Sprechen Sie mit uns.



7) Ein paar Worte an die hyperkritischen Leser.

-> An Leser, die dies für graue Theorie halten:

Alles, was Menschen bis heute hervorgebracht haben, war am Anfang graue Theorie. Und so waren auch die KEET Seminare mit ihren Möglichkeiten am Anfang höchstens eine schöne Hypothese. Heute jedoch sprechen unsere Teilnehmer und ihre Erfolge eine eindeutige Sprache. Geben Sie uns die Möglichkeit, es Ihnen zu beweisen.

-> An Leser, für die alles Bisherige schon kennen.

Die Erfolgreichen unter Ihnen werden uns zustimmen: "In dieser Welt zählt nicht, was Sie kennen, sondern das, was Sie erfolgreich anwenden können." Egal, wie weit Sie diesbezüglich sind, auf Ihrem KEET Seminar werden Sie Erfahrungen sammeln, die Ihnen erheblich mehr Erfolg, Lebensqualität und Erfüllung bringen. Testen Sie uns.

-> An die besonders erfolgreichen Leser:

Es wird Ihnen nichts Neues sein, wenn wir behaupten: Wer erfolgreich bleiben will, muss besser werden. Mit den kreativen Potentialen und der emotionalen Intelligenz, die Sie auf Ihrem KEET Seminar entwickeln, werden Sie denen angehören, die etwas bewegen. Falls Sie nach Ihrem KEET Seminar anderer Meinung sind, erhalten Sie Ihr Geld zurück.

8) Last but not least.

Unsere Gesellschaft durchläuft in allen Bereichen des Lebens eine Epoche immer schnellerer Veränderung. Diese Veränderungen verlangen Flexibilität und Innovation. Gefordert ist die Fähigkeit, das Bessere erkennen und umsetzen zu können. Benötigt wird das, was Ambiguitätstoleranz genannt wird und wir einen *Winning Spirit* nennen. *Winning Spirit* wird der Erfolgsfaktor erster Güte sein, bis weit in das vor uns liegende Jahrtausend hinein. Die KEET Seminare bieten Ihnen einen spielerischen, aber äußerst effektiven Weg, Ihren „Winning Spirit“ zu entwickeln.



Kontaktaufnahme und Anmeldung:

Wir helfen bei entscheidenden Fragen. Sprechen Sie mit uns und vereinbaren Sie einen Termin.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme bzw. Seminaranmeldung!

^[1] Bei dieser Trainingsmethode handelt es sich um eine ausgefeilte Fragetechnik, bei der Sie in einen Dialog mit sich selbst gehen. Die Ursprungsidee zu dieser Fragetechnik entstand 1972 am Salk Institut für Biologische Studien, La Jola, Kalifornien (Jonathan Salk, Nobelpreisträger für Medizin 1944). Vor allem in den 80er und 90er Jahren wurde diese Übungsform perfektioniert und bis heute ständig weiter entwickelt.

KEETSeminare.com
Postfach 2512

64536 Mörfelden-Walldorf

Anmeldung :

- Seminar "KEET Basic"
 Seminar "KEET Advanced"

Bitte in Druckbuchstaben ausfüllen :

vom: _____ 17.00 Uhr

bis: _____ 23.00 Uhr

Name: _____

Name Partner-/in: _____

Vorname: _____

Vorname: _____

Geb. Datum: _____

Geb. Datum: _____

Beruf: _____

Beruf: _____

Straße: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

PLZ/Ort: _____

Tel. geschäft: _____

Tel. geschäftl.: _____

Tel. privat: _____

Tel. privat: _____

Fax: _____

Fax: _____

E-mail: _____

E-mail: _____

Empfohlen von: _____

Empfohlen von : _____

die Seminargebühr beträgt insgesamt: € _____

Wiederholer

Zahlung erfolgt per Überweisung innerhalb von 14 Tagen

Unterkunft und Verpflegung reserviere/n ich/wir parallel zu dieser Seminaranmeldung direkt beim Hotel. Die in Anspruch genommenen Hotelleistungen rechne/n ich/wir direkt mit dem Hotel ab.

Ich/wir haben die umseitigen allgemeinen Geschäftsbedingungen zur Kenntnis genommen.

Ort/Datum

Unterschrift Teilnehmer

Unterschrift Partner/in

Allgemeine Geschäftsbedingungen

1. Die Firma KEETSeminare.com erbringt Dienstleistungen in Form von Seminaren gemäß der jeweils gültigen Veröffentlichung von Art, Umfang und Zeitraum. Die Seminare werden in deutscher Sprache gehalten und in Deutschland, Österreich, der Schweiz sowie im Fürstentum Liechtenstein veranstaltet.
2. Interessenten an den jeweils angebotenen Seminarformen können sich auf dem von KEETSeminare.com offiziell herausgegebenen Anmeldeformular oder über die Website www.KEETSeminare.com zu einem der Seminare anmelden. Über die Annahme der Anmeldung entscheidet KEETSeminare.com. KEETSeminare.com ist berechtigt, einen Teilnehmer ohne Nennung von Gründen zu dem Seminar nicht zuzulassen. Im Falle der Zulassung des Interessenten kommt aufgrund der Anmeldung und der Anmeldebestätigung durch KEETSeminare.com ein Dienstleistungsvertrag über den Besuch des gewählten Seminars zustande.
3. Der Preis des Seminars wird in Euro oder in Schweizer Franken nach der jeweils gültigen Preisliste berechnet und auf der Anmeldebestätigung mit Verbindung einer Rechnung ausgewiesen. Der Rücktritt des zustande gekommenen Dienstleistungsvertrages ist kostenfrei möglich innerhalb von 14 Tagen nach Erhalt der Anmeldebestätigung. Bei Rücktritten nach diesem Zeitpunkt wird bis 60 Tage vor Beginn des gewählten Seminars eine Gebühr von 25% des vereinbarten Gesamtpreises berechnet. Bei einem Rücktritt 59-40 Tage vor Beginn des Seminars werden 50%, bei einem Rücktritt 39-20 Tage vor Beginn des Seminars werden 75%, bei einem Rücktritt 19-10 Tage vor Beginn des Seminars 75% und bei einem Rücktritt innerhalb 9 Tagen vor Beginn des Seminars 100% des Seminarpreises berechnet.
4. Für die Verpflegung und Unterkunft im Hotel während des Seminars sind von KEETSeminare.com Pauschal-Arrangements mit dem jeweiligen Hotel organisiert. Eine Änderung des Hotels oder des Veranstaltungsortes bleibt grundsätzlich vorbehalten. Vertragspartner bezüglich des Hotelarrangements sind der Teilnehmer sowie das Hotel. Alle Leistungen und Kosten sind zwischen dem Teilnehmer und dem Hotel direkt abzurechnen. Falls die Teilnahme an dem Seminar von dem Teilnehmer abgesagt wird und die Hotelleistung nicht in Anspruch genommen wird, sind an das Hotel die in den allgemeinen Geschäftsbedingungen des Hotels genannten Ausfallentschädigungen zu zahlen. Das Hotel ist berechtigt, die Ausfallentschädigung direkt an den Teilnehmer zu berechnen, wenn die gebuchte Hotelleistung nicht von einer anderen Person übernommen wurde.
5. Der Teilnehmer erkennt das Urheberrecht und das geistige Eigentum an allen Informationen gleich welcher Art und Trägermaterial an. Dies umfasst insbesondere alle Seminarunterlagen, wie Übungen, Vorträge, Meditationen in Form von Schrift, Bild und Ton. Alle diesbezüglichen Rechte liegen bei KEETSeminare.com. Insbesondere sind ohne vorherige schriftliche Zustimmung verboten: Nachdruck, Kopieren, Vervielfältigung, abrufbare Speicherung, Übersetzung, Bearbeitung, Vortrag, Veröffentlichung, Verbreitung und wirtschaftliche bzw. publizistische Vermietung. Ein Aufzeichnen auf Ton- oder Videobändern ist ohne vorherige Zusage untersagt.
6. Wird ein Seminar wegen höherer Gewalt, Krankheit bzw. Unfall des Seminarleiters oder sonstigen von KEETSeminare.com nicht zu vertretenden Umständen abgesagt, ist KEETSeminare.com unter Ausschluss jeglicher Schadensersatzpflichten berechtigt, das Seminar und die damit verbundenen Dienstleistungen zu einem anderen Termin innerhalb eines Jahres nach dem ursprünglichen Seminartermin zu veranstalten.
7. KEETSeminare.com speichert die Daten, die aus der Anmeldung hervorgehen, auf EDV.
8. KEETSeminare.com übernimmt keinerlei Haftung über Persönlichkeitsveränderungen und der daraus entstehenden Folgen für den Teilnehmer. Es wird darauf aufmerksam gemacht, dass die praktische und geistige Umsetzung aller Informationen, die während der Seminare vermittelt werden, der individuellen Umsetzung eines jeden Teilnehmers obliegt.
9. Die Durchführung des Seminars ist an eine Mindestteilnehmerzahl von 20 Personen gebunden. Wird die Teilnehmerzahl unterschritten, hat der Veranstalter das Recht, das Seminar bis 14 Tage vor Beginn abzusagen. Im Falle der Absage besteht keinerlei Schadensersatzpflicht seitens KEETSeminare.com. Bereits geleistete Zahlungen werden zurückerstattet oder auf einen späteren Seminartermin umgebucht.
10. Mündliche Vereinbarungen sind nur bei schriftlicher Bestätigung durch KEETSeminare.com wirksam. Die Aufhebung der Schriftform-Klausel bedarf ebenfalls der Schriftform.
11. Die Unwirksamkeit einer Bestimmung dieser Geschäftsbedingungen lässt die Gültigkeit der übrigen Bestimmungen unberührt. In einem solchen Fall verpflichten sich die Vertragsparteien zur Durchführung einer Regelung, die der ungültigen Bestimmung am nächsten kommt.
12. Für die allumfassenden Geschäftsbedingung zwischen KEETSeminare.com und dem Teilnehmer gilt das deutsche Recht.